

«ЭЛЕКТРОТЕСТ ИНЖИНИРИНГ»:
ВЕНТИЛЯЦИЯ – ЭТО ПРОСТО!

с.19

№10
(201)
октябрь
2015

ТОЧКА ОПОРЫ



РАШИД РАФИКОВИЧ АБАЕВ:
МЫ МОЖЕМ ПРОИЗВОДИТЬ
ЛЮБЫЕ ТИПЫ ВОЛОКОННО-
ОПТИЧЕСКИХ КАБЕЛЕЙ,
УЧИТЫВАЯ ПОТРЕБНОСТИ
ЗАКАЗЧИКА

с.3

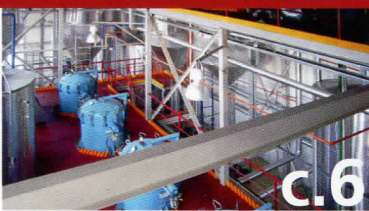


на обложке: Рашид Рафикович АБАЕВ, директор ООО «Саранскабель - Оптика»



с.10

ПРОГРАММИРУЕМАЯ БЛОК-
КИРОВКА РАЗЪЕДИНИТЕЛЕЙ
И ТЕЛЕМЕХАНИКА НА БАЗЕ
ПТК «ТМИУС КП»



с.6

ЗАЛОГ УСПЕШНОГО
ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ
АСУ ТП



с.2

ГИБРИДНЫЙ КАБЕЛЬ
«ТЕЛСИЛ» ДЛЯ ПЕРЕДАЧИ
ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ И ИНФОР-
МАЦИОННЫХ ПОТОКОВ



с.35

ЛЮБОВЬ К РОБОТОТЕХНИКЕ
С ДЕТСТВА

СМЕЛО СМОТРЯ В БУДУЩЕЕ

Очень похоже, что скоро столица Мордовии Саранск станет и российской оптико-волоконной столицей. Здесь не только недавно открыли первый и пока единственный в нашей стране завод по производству оптического волокна ЗАО «Оптиковолокonné Системы», но и действует один из ведущих отечественных производителей волоконно-оптического кабеля – ООО «Саранскабель-Оптика». Корреспондент журнала ТОЧКА ОПОРЫ побеседовал с его директором Рашидом Рафиковичем Абаевым о том, каким он видит настоящее и будущее своего предприятия.



Рашид Рафикович АБАЕВ, директор

– Рашид Рафикович, насколько мне известно, «Саранскабель-Оптика» – молодое и пока ещё не совсем самостоятельное предприятие, оно является лишь частью холдинга.

– С тем, что наше предприятие молодое, я, пожалуй, соглашусь, хотя работаем мы уже более 15 лет. И отрицать, что являемся частью большого холдинга ГК «Оптикэнерго», куда входят 15 компаний, 5 из которых постоянно взаимодействуют и дополняют друг друга, спорить не стану. Но с тем, что мы не являемся самостоятельными, категорически не согласен. «Саранскабель-Оптика» – один из ведущих отечественных производителей волоконно-оптического кабеля. Обладая огромной производственной базой и современным оборудованием, наше предприятие производит весь спектр волоконно-оптических кабелей связи, применяемых для магистральных, внутризоновых и распределительных сетей с учётом требований и пожеланий заказчика. Мы первыми в России, ещё в 2007 году, начали выпуск волоконно-оптического кабеля, встроенного в грозозащитный трос. Это был очень значимый шаг не только для предприятия, но и для всей энергетической отрасли страны. До того времени весь грозотрос закупался за рубежом. Оптический кабель, встроенный в грозозащитный трос, является наиболее широко используемым решением для строительства воздушных линий связи. Он выполняет две функции: передачу информации и защиту фазных проводов от удара молнии, которые могут вывести из строя системы пере-

дачи электроэнергии. В настоящее время около 80% потребностей энергетического рынка покрывает грозотрос нашего производства. Нами произведено, смонтировано и введено в эксплуатацию более 45 тыс. км оптического грозотроса, который обслуживает важнейшие энергетические объекты страны.

Начиная с 2013 года, мы также производим локальные оптические кабели для распределительных сетей. Рынки сбыта нашей продукции простираются от западных областей страны до Тихого океана, большие объёмы кабеля поставляются в страны ближнего зарубежья. Основными потребителями нашей продукции являются крупные телекоммуникационные и энергетические компании, в том числе ОАО «Ростелеком», ОАО «ВымпелКом», ОАО «Мобильные ТелеСистемы», ОАО «Россети».

Суммарный потенциал нашего производства – 60 000 км кабеля в год. Технологические возможности позволяют нам производить любые типы волоконно-оптических кабелей с учётом потребностей заказчика. Выпускаемая нашим предприятием продукция имеет около 70 сертификатов, деклараций соответствия и патентов. Соответствие кабелей марок ОКК и ОКГТ отраслевым требованиям ОАО «Россети» подтверждено заключением аттестационной комиссии и актом приёмки. У нас действует система менеджмента качества ГОСТ ISO 9001–2011 (ISO 9001:2008) и международные сертификаты в системах AFNOR и IQNet. Мы прошли сертификацию системы менеджмента качества на соответствие государственному военному стандарту ГОСТ РВ 0015-002-2012 и получили сертификат соответствия в СДС «ВОЕННЫЙ РЕГИСТР». Также предприятием была пройдена добровольная сертификация в системе Газпромсерт.

В 2015 году ООО «Саранскабель-Оптика» в очередной раз внесено в ежегодный Национальный Реестр «Ведущие промышленные предприятия России», а Международный центр инвестиционного консалтинга, проводя мониторинг деятельности поставщиков продукции, пришёл к выводу о качественной и надёжной работе нашего предприятия. Смогли бы мы добиться такого успеха, будучи несамостоятельными? Думаю, нет. Хотя не отрицаю, что поддержка руководства холдинга и тесные связи с другими предприятиями, входящими в его состав, имеют для нас большое значение.

– Вы сказали, что особенно тесно сотрудничаете с 4 предприятиями холдинга. Какими именно?

– Техническую поддержку нашим заказчикам мы осуществляем с момента подбора оптического кабеля, на протяжении реализации заказа, во время монтажа и эксплуатации кабеля. Расчёт нестандартных конструкций, их испытания и подбор спиральной арматуры, предназначенной для крепления оптических кабелей связи, встроенных в грозозащитный трос (ОКГТ), самонесущих оптических кабелей связи (ОКСН) осуществляется у нас на предприятии с привлечением ООО «САРМАТ» и ООО «Испытательный центр «Оптикэнерго». «Сармат», чья продукция рекомендована к применению на объектах ОАО «ФСК ЕЭС» и ОАО «Россети», производит спиральную арматуру, предназначенную для крепления самонесущих оптических кабелей связи (ОКСН) на опорах ВОЛС – ВЛ и для крепления оптических кабелей связи, встроенных в грозозащитный трос (ОКГТ). На базе ИЦ «Оптикэнерго» проводятся приёмо-сдаточные, периодические, типовые, сертификационные испытания кабельной продукции. Также мы постоянно

взаимодействуем с ООО «ЭМ-КАБЕЛЬ», выпускающем традиционные кабели и провода, электрические кабели для сверхопасных сред и высоковольтные провода повышенной надёжности, долговечности и электропроводности, и с ООО «ЭМ-КАТ», основным направлением деятельности которого стало изготовление катанки из алюминиевых сплавов. Эта продукция, получаемая из термостойкого сплава алюминия, имеет ряд уникальных свойств, повышающих качественные характеристики изделий, в которых она применяется.

– На недавней встрече с Путиным глава Мордовии В.Д. Волков рассказал, что главный республиканский проект – первый в России завод по производству оптического волокна – успешно прошёл тестовые испытания. Отразится как-либо на работе «Саранскабель-Оптика» введение в строй этого завода?

– Думаю, да. До сих пор все российские кабельные предприятия закупали оптическое волокно, ключевой компонент оптоволоконных кабелей, за рубежом, что не только сказывалось на стоимости продукции, но и ставило в зависимость от западных производителей, в основном американских и японских. А в нынешних условиях то и дело объявляемых России санкций быть в такой зависимости очень нежелательно. Открытие в Саранске завода по производству оптоволоконных кабелей «Оптиволоконные Системы» позволит нам облегчённо вздохнуть, в фигуральном смысле. В июле этого года мы, наряду с представителями других кабельных заводов, принимали участие в презентации предприятия, а после неё, в тот же день, руководством ГК «Оптикэнерго» для всех желающих было организовано посещение предприятий наше-

го холдинга. Гости ознакомились с производством и достижениями всей группы компаний. Посещение ООО «Сарансккабель-Оптика», закрывавшее рабочую программу визита, вызвало большой интерес коллег и партнёров. В тот день мы много говорили о том, что ЗАО «Оптиковолоконные Системы» сможет предложить всем российским кабельщикам отечественный аналог западной высокотехнологичной продукции, будет производить телекоммуникационное и техническое оптическое волокно, в том числе на основе нанотехнологий, для кабелей связи, медицины, оборонного комплекса, предприятий, добывающих и транспортирующих нефть и газ. Мы рассчитываем, что благодаря сотрудничеству с этим предприятием мы внесём весомый вклад в развитие экономики страны и российской кабельной отрасли.

У нас в Мордовии сейчас формируется целый кластер по волоконной оптике. На базе республиканского Технопарка создаётся Инжиниринговый центр волоконной оптики, где будут разрабаты-



ваться технологии производства различных видов специального оптического волокна и приборов на его основе. Инжиниринговый центр позволит обеспечить полный цикл разработок уникальных технологий и продуктов от генерации идеи до изготовления экспериментальных образцов, с последующей передачей в серийное производство. Я уверен, что создание данного кластера даст толчок развитию новой наукоёмкой отрасли промышленности.

– Рашид Рафикович, не могли бы Вы вкратце представить весь спектр продукции вашего предприятия?

– Если вкратце, то это волоконно-оптические кабели различных видов и назначения. Мы

выпускаем кабели для различных условий прокладки и эксплуатации (в грунтах, канализации, для подвеса на опорах линий электропередач, для прокладки в трубах, внутри помещений и т.д.). В перечне нашей продукции есть кабели, встроенные в грозозащитный трос марки ОКГТ (OPGW), а также для локальных сетей связи, применяемые для построения сетей по технологии FTTH. Есть у нас и ряд новинок, которые были представлены на выставках «Связь-Экспокомм-2015», Sabex и на Международном авиационно-космическом салоне «Макс-2015». Мы провели ряд успешных переговоров с представителями ведущих компаний, в том числе и ОПК РФ, о поставках нашей про-

дукции. Акцент этих переговоров был сделан на новинках производства, в частности «облегчённых» оптических кабелях с центральной трубкой, микрокабелях, универсальных кабелях для городских сетей связи. Все наши новинки имеют уменьшенный вес и размер, что выгодно отличает их простотой монтажа и экономией средств.

Мы всегда открыты для сотрудничества и стараемся приложить максимум усилий для удовлетворения даже самых строгих требований наших заказчиков.

– Спасибо, Рашид Рафикович, за содержательную беседу, желаем вам успехов не только в сотрудничестве с ОПК РФ, но и со всеми отраслями народно-хозяйственного комплекса России!

ООО «Сарансккабель-Оптика»
430001, Республика Мордовия,
г. Саранск, ул. Строительная, д. 3,
тел./факс: +7 (8342) 47 3813
+7 (8342) 48 0299
+7 (8342) 48 0355
e-mail: optic@sarko.ru
www.sarko.ru

СИСТЕМЫ ВИБРОМОНИТОРИНГА ПРИ ПРОМЫШЛЕННОЙ АВТОМАТИЗАЦИИ

«АвангардТехПроект» – российская инжиниринговая компания, специалисты которой берут на себя решение разнообразных задач в сфере промышленной автоматизации. Сейчас они серьёзно работают над проектом по использованию вибромониторинга как части автоматизации техпроцесса.

При анализе работы ответственного и уникального оборудования нередко используют стационарные системы вибромониторинга, которые позволяют вести контроль состояния агрегатов непрерывно. Структурно такая система представляет собой измерительный и программный комплекс, состоящий из набора датчиков различных физических параметров, устройств сопряжения, контроллеров, программного обеспечения мониторинга. Поскольку компания «АвангардТехПроект» помимо прочего занимается и поставками оборудования, то её специалисты берут на себя выполнение сравнительного анализа работы аналогичных устройств разных производителей. Не так давно ОАО «ТольяттиАзот» закончило техническое перевооруже-

ние цеха «Аммиак-6» в части верхнего и нижнего уровней (АСУ и КИП). В качестве системы вибромониторинга были выбраны 3500 Bently Nevada компании GE для мониторинга состояния центрального компрессора К-401 и система SetPoint компании Metrix для мониторинга состояния центрального компрессора К-402.

Сравнивая удобство монтажа и коммутации обеих систем, было отмечено, что в отличие от 3500 Bently Nevada, которая имеет крепления только на лицевой стороне, SetPoint имеет крепления с двух сторон, что увеличивает вариации её установки в шкаф, на панель и т.д. Обе системы имеют съёмные колодки, но в 3500 Bently Nevada коммутация производится с задней стороны шасси (модуля), а в системе SetPoint – со стороны

3500 Bently Nevada



световой индикации состояния модулей (лицевой), что удобнее и эстетичнее. Принцип действия обеих систем одинаков. ПО для их программирования имеются в свободном доступе. Но у SetPoint более простой интерфейс программирования, понятный на интуитивном уровне и к тому же русский, в отличие от 3500 Bently Nevada, имеющей интерфейс лишь на английском языке. И

SetPoint



самое важное отличие – система SetPoint в полтора раза дешевле 3500 Bently Nevada.

Е.А. Слепцов

«АвангардТехПроект»
115054, г. Москва,
ул. Пятницкая, д. 71/5С2
тел.: +7 (495) 374 9441
e-mail: info@a-integra.ru
www.a-tp.ru